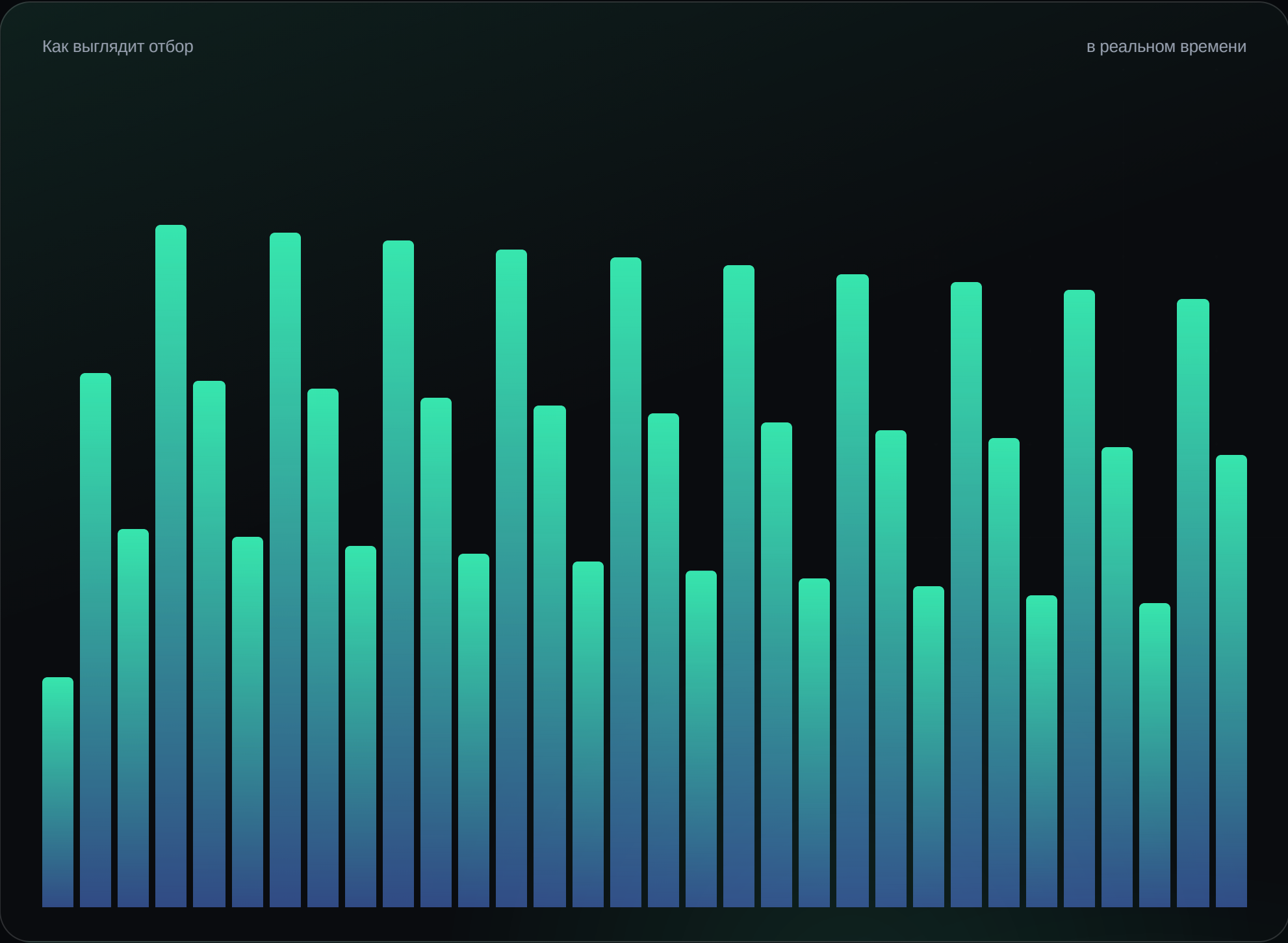


OMNI находит нужных людей и передаёт их Вашей команде

Единый контур для задач найма и продаж: отбор релевантных людей и доведение до результата с прозрачностью для собственника. Не сырая база, а управляемый вход в работу команды.



Что нужно бизнесу

01 Сотрудники или клиенты под Ваши критерии. Обычно задачу закрывают базой, агентством или ручным разбором, и на стыках теряется качество.

Что делает OMNI

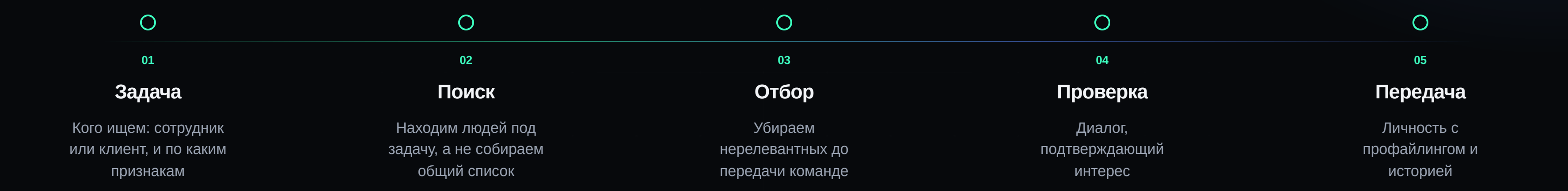
02 Ищет под задачу, отсекает лишних, проверяет интерес диалогом и передаёт человека с контекстом. Весь путь виден в кабинете, без чёрного ящика.

Как доводим до результата

03 Контур рассчитан на доведение до результата: отбор, контекст и контроль в кабинете на всём пути. Глубину ведения под задачу бизнеса задаёте Вы, вплоть до продаж, если это нужно.

Пять шагов от задачи до передачи

Снаружи понятный порядок для собственника и команды. Сложная техника остаётся за кадром и не требует отдельного «зоопарка» инструментов.



Как доводим

OMNI ведёт контур до результата: диалог, подтверждающий интерес, и передача личности с профайлингом и историей. Глубину ведения под задачу задаёте Вы.

Что видно

В кабинете доступны критерии отбора, ход диалога и основание передачи. Процесс прозрачен для собственника, без режима «просто поверьте подрядчику».

Как платите

Фикс за запуск контура под Вашу задачу и оплата за каждую переданную личность с подтверждённым интересом.

Сейчас это делают кусками. На стыках теряется качество

HeadHunter и Avito - источники рынка, не конкуренты. Конкурируем с некачественной перепродажей контактов и со склейкой этапов вместо комплексного алгоритма действий.

Как делают сейчас

Типичный контур компании

01

Сырой список
Контакты покупают или собирают объёмом с площадок и отдают в работу без плотности под задачу.

02

Ручная чистка в CRM
Менеджеры сами отсеивают нерелевантных, молчащих и мусор. Дни уходят на разбор, а не на результат.

03

Агентство на объёме
Внешний подряд закрывает количество. Критерии отбора и ход работы для собственника почти не видны.

В итоге у компании есть контакты, но нет управляемого входа нужных людей в команду.

или

Как делает OMNI

Схема работы

01

Задача
Фиксируем, кого ищем: сотрудник или клиент, и по каким признакам человек подходит.

02

Поиск
Собираем людей под эту задачу. Не выгружаем общий список «на потом».

03

Отбор
Отсекаем нерелевантных до передачи команде. В работу идут только прошедшие критерии.

04

Проверка
Диалог, подтверждающий интерес.

05

Передача
Личность с профайлингом и историей. Ход отбора и диалога виден в кабинете.

Не список контактов. На входе в команду - личности с профайлингом и историей

Сильнее склейки этапов: единый алгоритм отбора, диалог, подтверждающий интерес, и прозрачная передача в кабинете.

Два рабочих отличия

- 01

Комплексный алгоритм вместо склейки. От формулировки задачи до передачи всё идёт в одном контуре. Нет разрывов между импортом, таблицей и ручным разбором менеджера.
- 02

Качество на входе в команду. Команда получает не сырой объём, а отобранных людей: профайлинг, история и диалог, подтверждающий интерес.

Кабинет

В кабинете видны критерии отбора, ход диалога и основание передачи. Собственник контролирует процесс, а не принимает результат вслепую.

Доказательства

Смотрим на качество входа: соответствие задаче, отсев и передачи. Опора - динамика работы команды, а не чужие логотипы и не обещание закрыть все сделки.

Мы - руки, оптимизирующие Вашу задачу. Глубину ведения до результата контролируете Вы

Единый алгоритм: задача, поиск, отбор, диалог, подтверждающий интерес, и передача личности с профайлингом и историей.

В пайплайне

Что входит в контур

- Фиксируем задачу: найм или продажи, критерии отбора
- Ведём поиск и отсеиваем нерелевантных до передачи
- Проводим диалог, подтверждающий интерес
- Передаём личность с профайлингом и историей; ход работы виден в кабинете

Вне склейки

Чем пайплайн не является

- Не продаём сырой список контактов вместо алгоритма
- Не останавливаемся на импорте в CRM без отбора и диалога
- Не закрываем задачу объёмом без плотности нужных людей
- Не работаем в режиме «установил и забыл» без запуска под задачу

Коротко: OMNI - комплексный алгоритм от задачи до передачи. Оплата: фикс за запуск контура и плата за каждую переданную личность с подтверждённым интересом.